



Wir sind

eines der führenden Unternehmen der deutschen Fenster- und Haustürenbranche. Unseren Fachhandelspartnern bieten wir ein hochwertiges, modernes und RAL-gütegeprüftes Produktprogramm für Fenster und Haustüren aus Kunststoff, Kombinationswerkstoff, Holz und Holz-Aluminium.

Wir suchen Sie schnellstmöglich

zum weiteren Ausbau und zur Betreuung unseres Fachhandelsnetzes in der Region Nordrhein-Westfalen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

im Außendienst (NRW)

Sie haben bereits erfolgreich in unserer Branche gearbeitet und suchen jetzt eine neue Herausforderung? Eine aktive Marktbearbeitung und die konsequente Akquisition neuer Kunden zählen zu Ihren Stärken. Wir bieten Ihnen eine neue Herausforderung in einer expandierenden und innovativen Unternehmens-Gruppe. Regelmäßige Schulungen halten Sie fit für die anspruchsvolle Arbeit mit unseren Kunden.

Wir erwarten / Ihr Profil:

- _ permanente Neukundengewinnung sowie aktive, technische Betreuung von Handelspartnern
- _ ein gutes technisches Verständnis und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- _ sicherer Umgang mit Office-Produkten und Kalkulations-Software
- _ Flexibilität und hohe Eigenmotivation

Unser Angebot:

- _ Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- _ ein qualitativ hochwertiges Produktsortiment
- _ ein attraktives Verkaufsgebiet mit langjährigen Stammkunden
- _ eine leistungsorientierte Vergütung mit Grundgehalt und einen neutralen Firmenwagen
- _ systematische Einarbeitung und regelmäßige Schulungen

Ihre vollständige Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins an die unten stehende Adresse oder per E-Mail an karriere@mahrenholz.de. Eine absolute Vertraulichkeit sichern wir zu.



MAHRENHOLZ

...mehr als RAL-zertifizierte Fenster und Haustüren

MAHRENHOLZ GmbH & Co. KG - Industriestraße 19 - 37688 Beverungen

Telefon: (05273) 393-112 - Bewerber-E-Mail: karriere@mahrenholz.de - Web: www.mahrenholz.de